

Junior inside sales associate (m/v)

June Energy is een Smart Energy Solution provider. Sinds 2016 werkt ons bedrijf aan oplossingen die energie duurzamer en goedkoper maken voor consumenten en kleine bedrijven. Met slimme meters leest June het verbruik van energie bij klanten uit en verlenen we op basis van dat inzicht advies zodat klanten minder hoeven te betalen voor hun energieverbruik.

Veel van onze klanten schakelen we eerst over naar een goedkopere energieleverancier om daarna hun contracten verder op te volgen. Voor sommige klanten gaat ons advies verder; wij helpen hen met het maken van de juiste energie-keuzes in -, op - en rond hun woning.

Om onze groei in Vlaanderen te ondersteunen zijn we op zoek naar 2 extra Nederlandse collega's voor ons kantoor in Antwerpen.

Samen met je team ben jij verantwoordelijk voor het telefonisch maken van klanten en/of het plannen van afspraken met prospecten voor één van je collega's op de baan.

Bij ons krijg je een degelijke en grondige opleiding. Via continue en individuele begeleiding zorgen we voor de ontwikkeling van je commerciële en communicatieve vaardigheden.

Natuurlijk bieden wij ook carrièremogelijkheden voor mensen met potentieel!





Functieomschrijving:

- Als internal sales account bel je actief nieuwe klanten (kleine bedrijven) op en helpt hen op een professionele manier om te besparen op energie.
- Je informeert de klant zo juist mogelijk over zijn situatie en waar hij/zij aan toe is; de kwaliteit van de sales staat bij ons voorop.
- Indien een verkoop via de telefoon niet mogelijk zou zijn, plan jij een afspraak in voor één van de je collega-verkopers op de baan.
- Je slaagt erin om klanten te overtuigen met het juiste advies.
- Je hebt een adviserende rol en biedt oplossingen op maat van de klant aan.
- Je denkt probleemoplossend en probeert de klant zo goed mogelijk te helpen.
- Je bent commercieel ingesteld en tracht uit elk telefoongesprek het grootste potentieel te halen.
- Je verwerkt orders of de afspraken in ons systeem zodat een vlotte overstap voor de klant mogelijk is.

Jouw profiel:

- Actief prospecten opbellen om hen te adviseren of afspraken in te plannen schrikt je niet af.
- Je kan actief luisteren, hebt geduld met de klant en bent klantgericht.
- Je hebt een luisterend oor en begrijpt het probleem van de klant.
- Je hebt een aangename telefoonstem en een verzorgd uiterlijk.
- Je durft initiatief te nemen en verbeteringen voor te stellen.
- Je bent een teamplayer en kan goed omgaan met stress.
- Je werkt vlot met de pc en je bent administratief sterk.
- Je administratie is nauwkeurig en volledig.
- Je werkt snel en efficiënt.

Wat wij bieden:

- Een correct basisloon aangevuld met leuke extra's,
- Een fijne werksfeer met een klein team collega's,
- Een veilige haven bij een stabiele werkgever,
- Opleidingen binnen June Energy.

Plaats van tewerkstelling : Lamorinièrestraat 161 A – 2018 Antwerpen

Interesse? Solliciteer vandaag nog online via: jobs@june.energy

